

GXS und OB10 schließen strategische Allianz zur Unterstützung der Automatisierung von Geschäftsprozessen mit einer richtlinienkonformen E-Invoicing-Lösung

Die E-Invoicing-Lösung von OB10 ermöglicht Kunden von GXS, EU- und länderspezifische Fakturierungsvorschriften einzuhalten

5. Februar 2008 — GXS, ein führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, und OB10, ein führendes Echtzeit-Netzwerk für den elektronischen Rechnungsversand, haben heute eine globale Allianz zur wesentlichen Verbesserung und Erweiterung des Supports für die elektronische Rechnungsstellung angekündigt. Im Zuge dieser Partnerschaft stellt GXS die einzigartige und steuerkonforme E-Invoicing-Lösung von OB10 als Teil des GXS Invoice Delivery Service (IDS) zur Verfügung. Mithilfe von GXS Trading Grid[®] werden die Initiativen beider Unternehmen das Ziel einer wirklich globalen Automatisierung von Geschäftsprozessen leichter erreichen lassen. Beide Unternehmen teilen die Vision, Lösungen bereitzustellen, die Supply-Chain-Prozesse automatisieren und Investitionen in ERP-Systeme ergänzen. Gleichzeitig wollen sie eine hohe Qualität des Datenflusses in der erweiterten Lieferkette sicherstellen.

Mit GXS können Unternehmen Rechnungen und andere elektronische Dokumente senden oder empfangen, ohne sich auf Formate, Dateispezifikationen oder Kommunikationsmethoden einigen zu müssen. Somit wird die Effizienz und die Wirksamkeit des Prozesses von der Rechnung bis zur Zahlung verbessert. Durch Nutzung des Service von OB10 über GXS können Kunden eine elektronische Rechnungsstellung durchführen, die internationalen Besteuerungsrichtlinien in 24 Ländern auf vier Kontinenten, nämlich Nordamerika, Europa, Asien und Australien, entspricht. Die EU-RICHTLINIE 2001/115/EG, die den Prozess der elektronischen Rechnungsstellung in Europa regelt, verlangt zum Beispiel von jedem Unternehmen, das Rechnungen an Unternehmen in der EU ausstellt, dass es ganz bestimmte Normen für die elektronische Rechnungsstellung erfüllt. Dazu gehören Definitionen der Datentypen, die Rechnungen enthalten müssen, sowie Anforderungen zur Speicherung für Prüfungszwecke. Aufgrund der länderspezifischen Anforderungen sowie der verschiedenen Sprachen und Währungen ist der Prozess der elektronischen Rechnungsstellung in Europa sehr komplex, aber die Vorschriften sorgen für eine korrekte Bearbeitung und Speicherung der Rechnungen für einen späteren Zugriff. Mit GXS und OB10 können Unternehmen globale Richtlinien schnell und einfach erfüllen, ohne dafür einen kostspieligen und zeitaufwendigen Konformitätsprozess selber führen zu müssen. Somit schaffen sie möglicherweise einen Wettbewerbsvorteil für die Teilnehmer.

„Die elektronische Rechnungsstellung auf globaler Ebene ist ein Grundpfeiler des Wertangebots von GXS an seine Kunden. Durch seine Partnerschaft mit OB10 sorgt GXS dafür, dass sich Kunden den sich ständig ändernden Vorschriften leicht anpassen können. Gleichzeitig bringt sie GXS einen Schritt näher an die globale Automatisierung von

Geschäftsprozessen,“ erklärte Bobby Patrick, Senior Vice President und Chief Marketing Officer bei GXS. „Der Service von OB10 ist eine perfekte Ergänzung der umfassenden Lösungen für den E-Commerce und die B2B-Integration von GXS. Dank GXS und OB10 sind Unternehmen auf der ganzen Welt in der Lage, Fehler im Order-to-Cash-Prozess zu reduzieren und Zahlungszyklen zu beschleunigen.“

Mit mehr als 35.000 Kunden und eine globale Präsenz stellt GXS eine wichtige Wachstumsmöglichkeit für OB10 dar. Der steuerkonforme Service von OB10 und das komplette Portfolio von B2B-Lösungen für den E-Commerce von GXS werden zusammen Einkäufern und Lieferanten viele konkrete Vorteile bieten. Sie werden zum Beispiel die Möglichkeit haben, Buchhaltungskosten zu senken, die Richtlinienkonformität zu verbessern und den Wert bestehender Investitionen in ERP- und Buchhaltungssysteme zu erweitern. Darüber hinaus können Kunden von GXS ihren globalen Fakturierungsprozess mit anderen Geschäftsfunktionen, die von GXS Trading Grid unterstützt werden, besser integrieren, darunter die Auftragsabwicklung, Umsatzprognosen und die Verwaltung von Zahlungen und Cash-Flow.

„Vom Standpunkt von OB10 aus stellt diese Partnerschaft eine bedeutende Wachstumsmöglichkeit für unser Unternehmen dar und sorgt für einen globalen Marktzugang,“ so Jamie Gunn, CEO von OB10. „Darüber hinaus führt diese Verbindung zwei führende Technologieunternehmen zusammen, die die Automatisierung der globalen Lieferkette voranbringen und somit für deren Beschleunigung und für die Reduzierung kostspieliger Fehler sorgen. Sie erfüllt außerdem ein Bedürfnis der Kunden, die Investitionen im Bereich Supply Chain Outsourcing tätigen, in dem der Rechnungsprozess nur einen Teil des gesamten Order-to-Cash-Prozesses darstellt. Mit dem E-Invoicing-Service von OB10 werden Kunden von GXS von einer durchgängigen, richtlinienkonformen und oftmals ersten Bearbeitung von der Bestellung bis zur Zahlung profitieren.

GXS Trading Grid ist eine globale B2B-Plattform für den E-Commerce und die Integration, die die Entwicklung und den Einsatz von Lösungen für On-Demand Supply-Chain-Management bei Unternehmen jeder Größe unterstützt. GXS Trading Grid ist die weltweit größte elektronische Geschäftsgemeinschaft und wird durch mehr als 35.000 Kunden zum Austausch von Waren und Dienstleistungen, zur Steigerung der Transparenz in Logistikabläufen weltweit und zur Synchronisierung von Produktdaten eingesetzt. Trading Grid unterstützt Kunden bei der Automatisierung globaler Handelsgemeinschaften, indem die Komplexität reduziert wird, die durch sich rasch ändernde Standards entsteht. Gleichzeitig werden manuelle und doppelte Prozesse vermieden und die B2B-Integration und Zusammenarbeit auf das höchste Niveau angehoben.

Informationen zu OB10

OB10 ist das führende und globale B2B-Netzwerk für den elektronischen Rechnungsversand. OB10 vereinfacht und optimiert die komplexen Invoice-to-Pay-Prozesse. Weder Kunden noch deren Lieferanten müssen Hardware oder Software implementieren, und OB10 verarbeitet alle gängigen Datenformate. OB10 kann die Bearbeitungskosten gegenüber Papierrechnungen um durchschnittlich 60 Prozent reduzieren und einen ROI in weniger als einem Jahr liefern, wenn das Programm die Best-Practice-Richtlinien von OB10 befolgt. OB10 hat Niederlassungen in Europa, Nordamerika und Asien und erfüllt die gesetzlichen Anforderungen in Bezug auf Mehrwertsteuer, Steuern und elektronische Rechnungsstellung. Das Unternehmen erhält Rechnungen von Lieferanten in mehr als 90 Ländern. Um eine einzigartige und schnelle Anbindung von Lieferanten sicherzustellen, wird jeder Lieferant eines neuen Kunden von einem

Implementierungsteam unterstützt, das für ihre Anbindung an das OB10-Netzwerk verantwortlich ist. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.OB10.com.

Informationen zu GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen und die Zusammenarbeit vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter 75 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen die On-Demand-Services auf GXS Trading Grid® ein, um Liefernetzwerke zu erweitern, Produkteinführungen zu optimieren, den Wareneingangsprozess zu automatisieren, elektronische Zahlungen zu verwalten und Transparenz in der Lieferkette zu schaffen. GXS Managed Services, die B2B-Outsourcing-Lösung von GXS, bietet Kunden Expertise, technische Infrastruktur und Programmsupport in der Durchführung globaler Programme für den B2B-E-Commerce mit Handelspartnern auf der ganzen Welt.

GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, und unterstützt Unternehmen mit seinem umfangreichen globalen Netzwerk und lokalen Niederlassungen in Amerika, Europa und Asien-Pazifik. Weitere Informationen über GXS finden Sie im Internet auf www.gxs.com/de.

Alle erwähnten Produkte und Dienstleistungen sind Markenzeichen ihrer jeweiligen Eigentümer.

Ansprechpartner:

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS

Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com