

Liaison Technologies und GXS schließen globale Partnerschaft

Die Partnerschaft erweitert das Portfolio von Liaison Technologies für On-Demand und globale B2B-E-Commerce-Services

5. April 2006 - Liaison Technologies, ein Infrastrukturanbieter für den B2B-Handel in Echtzeit, und GXS, ein führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, haben heute eine globale Partnerschaft zur Bereitstellung von umfassenden Lösungen für die B2B-Integration und On-Demand Supply-Chain-Management angekündigt. Liaison Technologies beabsichtigt, sein Serviceportfolio an Echtzeit-Infrastrukturlösungen zu erweitern, indem sie GXS Trading GridSM, die einzigartige globale Integrationsplattform von GXS zur Integration und Rationalisierung von unternehmensübergreifenden Geschäftsprozessen, aktuellen und zukünftigen Kunden anbietet.

Liaison Technologies ist im Rahmen der Vereinbarung dem weltweiten Partnerprogramm von GXS beigetreten, das komplementäre strategische, technologische und Channel Partner aus aller Welt zusammen bringt und somit eine Bewältigung der branchenweiten Herausforderungen fördert. Indem seine globalen Kunden von den Vorteilen und der globalen Reichweite von GXS Trading Grid profitieren, kann Liaison Technologies seine Angebotspalette optimieren, weil seinen Kunden auf der ganzen Welt mehr Möglichkeiten zur Verfügung stehen. Liaison Technologies hat bereits begonnen, seinen Kunden mehrere GXS Trading Grid Lösungen anzubieten.

„Die Partnerschaft zwischen Liaison und GXS bietet Unternehmen, die globale B2B-Partnerschaften in Echtzeit optimieren möchten, leistungsstarke Tools,“ so Bill Duff, Director eBusiness bei CHEP, der weltweit führende Anbieter im Pooling von Paletten und Behältern. „CHEP vertraut bei der Integration unseres Partnernetzwerks in Europa auf Liaison Technologies und wir begrüßen die strategische Allianz dieser Unternehmen. Beide Unternehmen verfügen über umfangreiche Erfahrung bei der Integration und Erweiterung globaler Partnernetzwerke. Sie werden gemeinsam die B2B-Automatisierung und -Integration bei Unternehmen auf der ganzen Welt erheblich beeinflussen und beschleunigen.“

Liaison Technologies wird GXS Trading Grid Messaging Services als Hauptkomponente des Echtzeitnetzwerks von Liaison, ein Integrationsservice für Partnerverbindungen, einsetzen. GXS Trading Grid ist die weltweit größte elektronische Geschäftsgemeinschaft und wird durch mehr als 40.000 Kunden in über 30 Ländern auf der ganzen Welt eingesetzt. GXS Trading Grid verbirgt die Komplexität, die durch unterschiedliche Technologieprotokolle und -standards wie EDI, EDIFACT, XML, SAP, RosettaNet und AS2, entsteht, indem der Kunde sein bevorzugtes Kommunikationsprotokoll verwenden kann und Trading Grid eine Dokumentenkonvertierung im Hintergrund

durchführt. Optional können auch folgende Leistungen in Anspruch genommen werden: ereignisbasierte Warnmeldungen, Reporting und netzwerkbasierter Konvertierung.

„Bei unserer Suche nach einem Anbieter von B2B-E-Commerce-Lösungen zur Erweiterung unseres Netzwerks für Echtzeittransaktionen, ist uns klar geworden, dass GXS eine exzellente Leistung und einen hohen Wert bietet und die Unternehmen seiner Kunden erheblich beeinflusst. Diese Partnerschaft gefiel uns, weil GXS Trading Grid eine wirkliche Ergänzung unseres eigenen Portfolios an Echtzeitleösungen und -Services bildet, das jeden Monat mehr als 2 Millionen XML-basierte Transaktionen unterstützt,“ erklärte Bob Renner, CEO von Liaison Technologies. „Ich bin zuversichtlich, dass die Kombination der Technologien von Liaison und GXS uns mit besseren Tools ausstatten wird, um die Herausforderungen unserer Kunden im B2B-E-Commerce zu bewältigen, die Abläufe ihrer Logistikkette zu rationalisieren und die Beziehungen mit ihren Partnern zu stärken.“

Das gemeinsame Lösungsangebot von GXS und Liaison Technologies bietet bestehenden und neuen Kunden ein komplettes Portfolio an On-Demand-Anwendungen und -Services für den B2B-E-Commerce, die nahtlos in die bestehende Infrastruktur und Prozesse eines Unternehmens integriert werden können. Kunden von Liaison Technologies werden von dieser Partnerschaft profitieren, weil sie ganz leicht auf zusätzliche Dienstleistungen zugreifen können, darunter die Lösung von Liaison Technologies zur Verwaltung von Produktinformationen, erweiterte Netzwerkreporting-Tools und einzigartige Service Level Agreements.

„Eine strategische globale Partnerschaft mit Liaison Technologies eröffnet GXS Trading Grid einen zusätzlichen Zugang zum Markt, insbesondere in der Papierindustrie und in der Fortwirtschaft, in denen Liaison eine starke Präsenz aufweisen kann. Liaison Technologies profitiert unterdessen von der Möglichkeit, in bisher unerschlossene Märkte einzudringen und neuen Kunden eine komplette B2B-E-Commerce-Lösung bereitzustellen, die ihren Bedürfnissen in den Bereichen Automatisierung und Integration nachkommt,“ so Michael Del Sarto, Director des weltweiten Partnerprogramms von GXS. „Liaison Technologies kann sich mit GXS auf durchgehende Servicequalität und Support verlassen, die zusammen für einen erfolgreichen Übergang zu Supply-Chain-Netzwerken in Echtzeit und On-Demand sorgen.“

Diese globale Partnerschaft folgt der kürzlichen abgeschlossenen Fusion von Liaison Technologies mit Espresso Paper Platform BV, der führende Anbieter von E-Commerce und Supply-Chain-Lösungen für die europäische Papierindustrie. Durch die Verbindung der Technologie von Liaison Technologies für Echtzeitnetzwerke mit den ausgereiften Datenzuordnungs- und -konvertierungslösungen von Espresso sind Kunden in der Lage, über eine einzige und vollständig integrierte Lösung den kompletten Lebenszyklus von Produktinformationen und den durchgehenden Nachrichtenaustausch in Echtzeit zu verwalten. Liaison Technologies bietet nun als weltweit größtes Unternehmen eine integrierte papiNet XML Hub-Lösung.

Informationen zu GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen und die Zusammenarbeit vereinfachen und optimieren. Organisationen auf der ganzen Welt, darunter mehr als 75 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen GXS Trading GridSM ein, um eine perfekte Balance zwischen Angebot und Nachfrage zu realisieren. GXS Lösungen unterstützen globale Standards und werden von Unternehmen jeder Größe für die Einbindung von internationalen Partnern,

die Synchronisierung von Produktinformationen, die Optimierung von Lagerbeständen und Nachfrageprognosen und die Optimierung von Logistikketten eingesetzt.

GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, und unterstützt Unternehmen und deren Partner weltweit mit Vertrieb und Support. Weitere Informationen finden Sie auf der Webseite www.gxs.com/de

Informationen zu Liaison Technologies

Liaison Technologies unterstützt Unternehmen auf ihrem Weg zu Echtzeitunternehmen. Der Kunde kann durch eine kürzere Markteinführungszeit, effizientere Abläufe in der Supply Chain und synchronisierte Produktinformationen seine Gewinne maximieren. Mehr als 2,500 Organisationen haben von den Consulting Services und dem Echtzeitnetzwerk von Liaison Technologies profitiert und setzen seine E-Commerce-Lösungen zur Verwaltung von Masterdaten und Produktinformationen und in der Papierindustrie ein. Liaison Technologies betreibt eines der weltweit größten papiNet XML Hubs und unterstützt mit seinen Managed Services jeden Monat mehr als 2 Millionen XML-basierte Echtzeittransaktionen. Um zu erfahren, welche Erfolge Liaison Technologies Echtzeitunternehmen wie International Paper, Weyerhaeuser Company, Merck & Co., PaperlinX, MAP, Lecta Group, M-Real, Sappi, Stora Enso, Grupo Portucel Soporco und Unisource geliefert hat, rufen Sie uns an unter +1-866-336-7378 oder besuchen Sie die Webseite www.liaison.com.

###

Weitere Informationen (nur Presse):

Louise Matthews, Harvard Public Relations Ltd.

Tel: +44 (0) 20 8759 0005 / +44 (0) 7909 524 426 Email: gxs@harvard.co.uk

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International, GXS

Tel: +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com