

Partnerschaft zwischen TradeBeam und Global eXchange Services zur Unterstützung kollaborativer Lagerverwaltung und Interoperabilität für die Automobilindustrie

Marktführende Unternehmen stellen nachfrageorientierte Supply Chain bereit

DETROIT – Auto-Tech Konferenz – 1 September 2004 Global eXchange Services (GXS) beschleunigt sein Vormarsch in der Automobilindustrie und hat heute seine Partnerschaft mit TradeBeam, Inc., dem führenden Anbieter von Software und Services für Global Trade Management, angekündigt. GXS wird im Rahmen der Vereinbarung Kunden und Lieferanten der Automobilindustrie TradeBeam's Inventory Management Lösung (i-Supply) über das Geschäftsprozessnetzwerk von GXS anbieten. i-Supply wird nun über das etablierte Netzwerk globaler Automobilkunden von GXS allen großen Herstellern und über 14.000 Lieferanten zur Verfügung stehen.

Die Automobilindustrie wird durch diese Partnerschaft in der Lage sein, ihre Betriebskosten massiv einzuschränken, indem Lagerbestände über das gesamte Demand Driven Supply Network (DDSN) hinweg reduziert werden. Die i-Supply Lösung von TradeBeam ist die meistbenutzte Anwendung für kollaborative Lagerverwaltung in der Automobilindustrie und wird bei Tausenden von Automobilzulieferern weltweit eingesetzt.

“Automobilhersteller („Vehicle Brand Owners“ oder VBOs) müssen eine DDSN-basierte Umwandlung entlang der Supply Chain antreiben, um eine höhere Transparenz der Nachfrage zu schaffen und somit im stark vom Wettbewerb bestimmten Markt von heute überleben zu können. Andernfalls werden Incentives und Lagerkosten die bereits geringen Gewinnspannen verschlingen,” so der Bericht von AMR Research “Applying DDSN Correctly Can Shift Companies From Laggard to Braggart,” 22 Juli 2004. AMR erklärt weiterhin, “Autohersteller, die das DDSN-Modell in ihre Wertschöpfungskette einführen und somit ihre Nachfrageprognose verbessern, reduzieren die Lagerbestände an Fertigprodukten, wodurch sie wiederum ihr Gewinn steigern und das Kapital für andere Investitionen, wie R&D, einsetzen können.”

Die Fähigkeit, auf kurzfristige Bedarfsänderungen reagieren zu können, kann die Lagerrendite um 30 Prozent steigern, die Anlagen- und Kapazitätsauslastung erhöhen und Fracht- und Verwaltungszuschläge reduzieren. Durch TradeBeam's Lösung zur Lagerverwaltung werden Hersteller und Lieferanten Verbrauchs- und Auffüllungsmuster entlang der Supply Chain in Echtzeit einsehen können und sich somit weniger auf Prognosen verlassen müssen. Lieferanten können aktuelle Lagerbestände überwachen und über Liefertermin und -menge entscheiden. Hersteller können daraufhin die Lieferantenleistung in Bezug auf Service Level Anforderungen überprüfen.

“Im Rahmen der Expansion des heutigen Automobilmarkts suchen Unternehmen nach neuen Wegen der Integration mit ihren Handelspartnern und zur massiven Einschränkung der Betriebskosten,” so Bobby Patrick, GXS Senior Vice President Marketing. “Durch unsere Partnerschaft mit TradeBeam werden unsere Kunden gleichzeitig Lagerbestände reduzieren, den Produktionsweg ebnen und Frachtzuschläge senken können.”

Wir haben hier eine wichtige Allianz zwischen einem führenden Anbieter von Dienstleistungen für die Vernetzung von Geschäftsprozessen und einem führenden Anbieter von Funktionalitäten für die kollaborative Lagerverwaltung. Diese Allianz stellt eine gewaltige Chance dar, die Reichweite des i-Supply Services, der bereits bei Tausenden von Automobillieferanten weltweit im Einsatz ist, zu erweitern.

“Wir sind hoch erfreut über unsere Partnerschaft mit GXS, da sie eine Interoperabilität entlang der globalen Automobilindustrie ermöglicht und den Wert der Inventory Management Lösung von TradeBeam somit erheblich steigert,” erklärte Duncan Jackson, TradeBeam Vice President Business Development and Marketing. “Neben der Bereitstellung eines elektronischen Fensters in Echtzeit in Lagerbestands- und Logistikdaten, bedarf i-Supply nur einer geringen Investition, ist schnell implementiert und kann finanzielle Erfolge in weniger als acht Wochen vorweisen.”

Die Geschäftsbeziehung zu TradeBeam ist Teil des GXS Partnerprogramms, einer branchenorientierten Initiative zur Verbreitung von weltweit führenden Technologielösungen bei einem globalen Kundenstamm, im Zuge dessen die Erfahrung mit diesen Lösungen verbessert und die Erreichung der Unternehmensziele beschleunigt wird.

Informationen zu TradeBeam

TradeBeam ist ein Software- und Dienstleistungsunternehmen für Global Trade Management und bietet Lösungen zur Rationalisierung von globalen Handelsprozessen zwischen Unternehmen und ihren Handelspartnern. TradeBeam's Lösungen unterstützen die Einhaltung von Ausfuhr- und Einfuhrrichtlinien, die Lagerverwaltung, das Nachhalten von Lieferungen, die Ereignisverwaltung entlang der Supply Chain, und sie umfassen Buchhaltungslösungen für den Welthandel, wie z.B. die Verwaltung offener Rechnungen oder von Akkreditiven. TradeBeam betreut über 3000 Kunden mit Anwendern in mehr als 100 Ländern weltweit.

Informationen zu Global eXchange Services

GXS ist ein führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die Geschäftsprozesse und die Zusammenarbeit vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter mehr als die Hälfte aller Fortune-500-Unternehmen, setzen GXS Lösungen für die globale Interoperabilität und Supply Chain Optimierung ein, um eine perfekte Balance zwischen Angebot und Nachfrage zu realisieren. GXS Lösungen auf der Basis von Trading GridSM unterstützen globale Standards und werden von Unternehmen aller Größen für die Einbindung von internationalen Partnern, die Synchronisation von Produktinformationen und die Optimierung von Supply Chains eingesetzt. GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland (USA), und unterstützt Unternehmen und deren Partner weltweit mit Lösungen und Dienstleistungen. Weitere Informationen über GXS finden Sie auf der Website www.gxs.com.

Pressekontakte:

Lindsey Brookes, Harvard Public Relations Ltd.

Tel: +44 (0) 20 8759 0005 / +44 (0) 7909 524 426 Email: gxs@harvard.co.uk

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International, GXS

Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com