

GXS veranstaltet EMEA-Partnerkonferenz *Partner von GXS aus 15 Ländern treffen sich, um die Reichweite von GXS Trading GridSM zu erweitern*

London, Großbritannien – 5. September 2006 – GXS, ein führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, hat heute seine erste EMEA-Partnerkonferenz angekündigt, die am 28. September im Hauptsitz von GXS in Sunbury-On-Thames, Middlesex, UK, stattfinden wird.

Partner aus mehr als 20 Unternehmen und über 15 Ländern werden an der Veranstaltung teilnehmen, um sich über die On-Demand-Integrationsplattform von GXS zu informieren – GXS Trading Grid. Unter anderem sind folgende Länder auf der Veranstaltung vertreten: Dänemark, Frankreich, Irland, Marokko, die Niederlande, Polen, Südafrika, Slowenien, Spanien und Großbritannien.

Mehrere Gastredner werden auf der Veranstaltung Vorträge präsentieren, darunter:

- Microsoft wird erläutern, warum sie GXS Trading Grid als empfohlenes B2B-Netzwerk für Microsoft BizTalk Server gewählt haben.
- Azertia, ein Partner von GXS in Spanien, wird beschreiben, wie sie GXS Trading Grid Lösungen einsetzen, um ihren Kunden innovative On-Demand-Lösungen anzubieten, wenn sie ihre Fakturierungs- und Zahlungsprozesse in ihren globalen Lieferketten automatisieren möchten.

Im Rahmen der Konferenz werden Partner Neuigkeiten über GXS und das Partnerprogramm erfahren. Der Besuch einer Solutions Fair wird ihnen aufzeigen, welche Lösungen ihnen und ihren Kunden zur Verfügung stehen und ihnen Informationen zu Vertriebs- und Marketingprogrammen vermitteln, die ein schnelles Wachstums des B2B-E-Commerce in ihren Ländern unterstützen.

Des Weiteren werden Auszeichnungen an Partner verliehen, die im ersten Jahr des Partnerprogramms Wachstum und Führungsqualitäten in ihren Märkten bewiesen haben.

Informationen zu GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen, die Synchronisierung und die Zusammenarbeit zwischen Handelspartnern vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter 75 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen GXS Trading GridSM ein, um Liefernetzwerke zu erweitern, Produkteinführungen zu optimieren, den Wareneingangsprozess zu automatisieren, elektronische Zahlungen zu verwalten und Transparenz in der Lieferkette zu schaffen. Dank seiner einzigartigen globalen Präsenz, einer bewährten Partnerverwaltung und B2B-Outsourcing-Services maximieren die On-Demand-Lösungen von GXS die Vorteile der Geschäftsintegration.

GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, und unterstützt mit seinem umfangreichen globalen Netzwerk Unternehmen in Amerika, Europa, im Mittleren Osten sowie im afrikanischen und asiatisch-pazifischen Raum. Weitere Informationen über GXS finden Sie auf www.gxs.co.uk.

Alle erwähnten Produkte und Dienstleistungen sind Markenzeichen ihrer jeweiligen Eigentümer.