



GXS et Texas Instruments organisent conjointement la 100^{ème} session plénière d'EDIFICE *28 février – 1^{er} mars à Florence, Italie*

GAITHERSBURG, Md. — 28 février 2007 — GXS, un fournisseur leader de solutions globales de commerce électronique inter-entreprises, organisera conjointement avec son client Texas Instruments la 100^{ème} session plénière d'EDIFICE et répondra à la question « Automatisation à 100% des partenaires commerciaux : est-ce réaliste ? ». Ryan Kraudel, l'expert de GXS en matière de haute technologie et d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, et Theo Klaassen, responsable des programmes B2B chez Texas Instruments, un client de GXS, interviendront sur ce sujet. Mr. Kraudel examinera ensuite les stratégies permettant d'étendre les réseaux de commerce électronique inter-entreprises dans le cadre d'une présentation intitulée « Les autres 20% : comment atteindre les partenaires commerciaux dépourvus de capacités techniques. »

« La globalisation croissante du secteur de la haute technologie offre des opportunités extraordinaires mais également une complexité accrue, » souligne Mr. Kraudel. « Les entreprises doivent assurer l'intégration efficace d'une multitude de fournisseurs, clients, langues, standards, réglementations et technologies pour la simple conduite de leur exploitation sur ce marché concurrentiel. » Nous identifierons et présenterons avec notre client Texas Instruments les méthodes permettant de maîtriser ces complexités et de renforcer l'automatisation et l'efficacité à l'échelle mondiale. »

Voici les détails des présentations de GXS :

Qui : Ryan Kraudel, responsable mondial Marketing Produit et Industrie
Quoi : Automatisation à 100% des partenaires commerciaux : est-ce réaliste ?
Quand : Mercredi 28 février
11h00 – 11h45

Qui : Ryan Kraudel
Quoi : Les autres 20% : comment atteindre les partenaires commerciaux dépourvus de capacités techniques
Quand : Jeudi 1^{er} mars
10h00 – 10h45

Nous savons par expérience quel impact les initiatives d'intégration B2B efficaces peuvent avoir sur la performance et l'efficacité d'une entreprise. Grâce à la mise en œuvre de GXS Trading Grid® comme principale plate-forme pour le commerce électronique inter-entreprises, nous avons pu étendre notre portée vers une clientèle mondiale », a déclaré Mr. Klaassen. « Il est tout à fait logique que nous organisions conjointement la 100^{ème} session plénière d'EDIFICE car nous pouvons offrir aux participants des points de vue différents mais complémentaires sur la meilleure manière de gérer l'expansion d'une entreprise sur les marchés internationaux. »

Robert Fournier de Alcatel-Lucent, s'exprimera également lors de la conférence pour présenter la mise en œuvre en Chine de la solution Web-EDI de l'entreprise prise en charge par GXS.

« Notre objectif est de veiller à ce que nos membres soient dûment informés et prêts à prendre les décisions qui s'imposent pour pouvoir opérer sur un marché mondial, » a souligné Dave Gray, président du groupe de travail dédié à la gestion des prévisions et des stocks chez EDIFICE. « Nous sommes persuadés que cet objectif sera atteint grâce à des directives claires sur les meilleures pratiques et un cadre de standardisation. GXS partage avec Texas Instruments l'expérience et la vision qui permettent d'apporter à nos membres l'expertise et l'expérience pratique pour leur réussite. »

Forte de 40 années d'expérience, GXS offre des services et des solutions de gestion de chaîne logistique basés sur des standards qui permettent à des entreprises de toutes tailles ou capacité technique et en tous points du globe de « s'orienter vers la demande ». L'émergence de nouveaux marchés, l'approvisionnement mondial et les réglementations environnementales entraînent des changements considérables dans le secteur de la haute technologie. Qu'il s'agisse de mener des transactions basées RosettaNet ou d'améliorer la visibilité de la fabrication en sous-traitance afin de respecter une nouvelle loi ou encore d'externaliser des programmes de commerce électronique inter-entreprises, GXS permet aux entreprises d'exploiter les opportunités du commerce électronique inter-entreprises et d'optimiser la performance de leurs chaînes d'approvisionnement.

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier, la synchronisation et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur GXS Trading Grid® pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Grâce à une présence mondiale inégalée, une gestion des partenaires commerciaux éprouvée et des services d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, les solutions à la demande de GXS optimisent les bénéfices de l'intégration pour toutes les entreprises.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe et en région Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le web sur www.gxs.com.

À propos d'EDIFICE

EDIFICE représente la majorité des industries électroniques européennes et est reconnu en tant que tel par d'autres organisations. Il s'agit d'un forum qui permet de s'informer sur les technologies et processus B2B et qui profite en outre des compétences et de l'expérience d'autres entreprises membres. EDIFICE permet aux entreprises de contribuer à l'orientation et à l'évolution des processus et standards B2B dont bénéficiera l'industrie.

Rendez-vous sur le site d'EDIFICE à l'adresse www.edifice.org.

###

CONTACT DE PRESSE :

Allison Tobin
Global Media and Analyst Relations
(301) 340-4988
Allison.Tobin@gxs.com

Tous les produits et services mentionnés sont des marques de commerce de leurs sociétés respectives.