

Fairchild Semiconductor choisit les Services Infogérés de GXS pour les opérations de commerce électronique avec sa communauté mondiale de partenaires commerciaux*Les Services Infogérés de GXS améliorent l'efficacité opérationnelle et les capacités d'intégration B2B*

Hongkong et Gaithersburg, Md. — 5 septembre 2007 — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, a annoncé aujourd'hui que Fairchild Semiconductor (NYSE:FCS) a choisi les Services Infogérés de GXS pour effectuer les opérations de commerce électronique inter-entreprises basées sur RosettaNet avec ses clients du monde entier. Les Services Infogérés de GXS, la solution d'externalisation B2B leader de GXS, élimine les difficultés et les coûts associés à la maintenance d'une vaste expertise B2B en interne. Fairchild Semiconductor a choisi les Services Infogérés de GXS en raison de ses services de support mondiaux, notamment en Asie, de son évolutivité et de son excellente infrastructure de services.

Fairchild, The Power Franchise®, est le premier fournisseur de technologies de puissance, analogiques et discrètes, et offrent des solutions qui optimisent l'efficacité énergétique pour des applications électroniques. La société utilisera les Services Infogérés de GXS pour de nombreux processus métier basés sur RosettaNet, notamment pour les prévisions, l'enregistrement de dessins ou de modèles et la gestion des commandes. RosettaNet est un organisme dédié à la définition de standards mondiaux qui assure la promotion du commerce collaboratif tout au long de la chaîne d'approvisionnement et qui est utilisé et soutenu par plus de 500 entreprises dans le monde entier. Les standards et les services de RosettaNet offrent un langage commun pour les transactions de commerce électronique et permettent d'aligner les processus critiques entre partenaires d'une chaîne d'approvisionnement mondiale.

« Dans notre secteur d'activité hautement compétitif, des programmes de commerce électronique B2B de classe mondiale ne sont pas du luxe. Ils sont une nécessité absolue. Un service client haut de gamme est une condition critique et des programmes de commerce électronique B2B fiables nous permettent de supporter les exigences clients aujourd'hui et à l'avenir, facilitant ainsi la collaboration avec Fairchild, » a déclaré Eric Pannekeet, Senior Manager, Corporate Sales and Marketing B2B Programs chez Fairchild. « La mise en œuvre des Services Infogérés de GXS permet d'optimiser nos pratiques commerciales, d'automatiser les processus complexes et d'éliminer les saisies de données manuelles. Nous sommes ainsi en mesure de mieux servir nos clients et d'améliorer notre position concurrentielle sur le marché. »

Les Services Infogérés de GXS, qui reposent sur GXS Trading Grid®, la plate-forme de services d'intégration à la demande de GXS, dotent les clients d'une infrastructure technique leur permettant d'exécuter des programmes de commerce électronique B2B à l'échelle mondiale. Ils intègrent en outre des services d'intégration hébergés, une traduction des données, une visibilité des transactions, une administration des systèmes et des fonctions de reporting performantes. Par ailleurs, les Services Infogérés de GXS apportent l'expertise B2B nécessaire pour offrir un niveau mondial en matière de gestion de projets B2B, de gestion de la communauté commerciale et de support client. La solution permet aux entreprises telles que Fairchild Semiconductor d'effectuer des transactions avec n'importe quel

standard ou protocole B2B, facilitant ainsi une gestion économique des flux d'informations critiques au sein des communautés commerciales. L'expertise de GXS en matière d'externalisation B2B repose sur près de 20 d'expérience en gestion de programmes d'externalisation B2B pour le compte de clients répartis dans le monde entier. Les clients des Services Infogérés de GXS regroupent Actaris, AMI Semiconductor, Avago Technologies, BB&T, Carlisle Companies, Inc., CNH Global N.V., National Instruments, Miller Brewing Company, Royal Bank of Canada et Thomson Consumer Electronics.

« Faire du commerce électronique B2B dans le cadre de l'environnement mondial actuel requiert une maîtrise de la soupe d'alphabet que constituent les standards et protocoles B2B. Nos clients veulent se concentrer sur le cœur de leur métier au lieu de tenter de maintenir une expertise B2B, ce qui peut s'avérer difficile et coûteux, » a souligné Raymond Teh, vice-président Asie-Pacifique chez GXS. « GXS a fait ses preuves en apportant une grande valeur aux entreprises sous la forme d'économies de temps et d'argent grâce à ses services d'externalisation B2B. Les Services Infogérés de GXS permettent aux clients d'étendre leurs activités commerciales sans devoir investir en infrastructure ou en personnel supplémentaire pour les processus RosettaNet. »

GXS Trading Grid est une plate-forme d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises mondiale qui soutient la création et l'adoption de solutions de chaîne logistique à la demande pour des entreprises de toutes tailles. GXS Trading Grid est la plus importante communauté de commerce électronique au monde et est utilisée par plus de 35 000 clients pour l'échange de biens et de services, l'amélioration de la visibilité sur les opérations logistiques mondiales et la synchronisation des données produits. Trading Grid aide les clients à automatiser les communautés commerciales mondiales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes et en assurant les plus hauts niveaux d'intégration B2B et de collaboration.

À propos de Fairchild

Fairchild Semiconductor (NYSE: FCS) est le premier fournisseur de technologies de puissance, analogiques et discrètes, et offrent des solutions qui optimisent l'efficacité énergétique pour tous les systèmes électroniques. Reconnu comme The Power Franchise®, Fairchild offre des technologies de silicium et de boîtiers d'avant-garde, une qualité de production et une expertise des systèmes. En 2007, Fairchild célèbre son « 50/10^{ème} » anniversaire, commémorant les 10 ans de la nouvelle société et 50 ans au sein de l'industrie. Connu comme « Père de la Silicon Valley », Fairchild a développé le transistor planar en 1958 – et avec lui un nouveau secteur d'activité. Fairchild est aujourd'hui un fournisseur de produits semiconducteurs orientés vers les applications et les solutions qui offre des outils de conception en ligne et des centres de conception dans le monde entier dans le cadre de son réseau mondial Global Power ResourceSM. Veuillez nous contacter sur le Web à l'adresse www.fairchildsemi.com.

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier, la synchronisation et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur GXS Trading Grid® pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Grâce à une présence mondiale inégalée, une gestion des partenaires commerciaux éprouvée et des services d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, les solutions à la demande de GXS optimisent les bénéfices de l'intégration pour toutes les entreprises.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe et en région Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le web sur www.gxs.com/fr/.

Contacts de presse :

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS
Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com