



IN THE NEWS

100 Edison Park Drive, Gaithersburg, MD 20878, U.S.A. • +1-800-560-4347 t • +1-301-340-4000 t • www.gxs.com

La banque coréenne Shinhan Bank renforce considérablement ses capacités mondiales d'intégration du commerce électronique B2B avec les Services Infogérés de GXS

La filiale bancaire de Shinhan Financial Group adopte la solution leader d'externalisation B2B pour faciliter les services de Global Cash Management

SEOUL, Corée et GAITHERSBURG, Md. — 09 juillet 2007 — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, a annoncé aujourd'hui que la banque coréenne Shinhan Bank, un membre de Shinhan Financial Group (NYSE : SHG) a choisi les Services Infogérés de GXS pour soutenir le déploiement de ses services de Global Cash Management. Shinhan Bank, d'ores et déjà un leader sur le marché coréen, étend ses activités vers l'étranger et ouvre des succursales dans le monde entier. GXS, le plus grand fournisseur mondial de services d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises, permet à Shinhan Bank d'établir des capacités mondiales de commerce électronique B2B de manière rapide et économique grâce à la mise en œuvre des Services Infogérés de GXS, la solution leader de GXS pour l'externalisation B2B. Les Services Infogérés de GXS facilitent l'intégration de Shinhan Bank avec ses clients internationaux et ses partenaires bancaires dans le monde entier en utilisant des standards locaux de commerce électronique et en répondant aux réglementations financières propres à chaque pays.

Les Services Infogérés de GXS offrent aux institutions financières des capacités d'intégration B2B du plus haut niveau, notamment l'intégration de solutions de gestion des ressources de l'entreprise (ERP), le transfert de fichiers et de messages, la mise en œuvre de nouveaux clients et la conception et le développement de maps. Les Services Infogérés de GXS permettront à Shinhan Bank d'offrir de nouveaux services à ses clients tels que la gestion de trésorerie mondiale et le financement de la chaîne d'approvisionnement. Shinhan Bank sera par ailleurs en mesure de se relier aux applications d'achat et de logistique de ses clients d'entreprise pour recevoir des copies de documents logistiques tels que des commandes, bordereaux de transport et factures commerciales. Les données de chaîne logistique seront utilisées par Shinhan Bank pour soutenir une nouvelle gamme de services de financement de la chaîne logistique, notamment le financement pré-export et post-export pour des fournisseurs de petite et moyenne envergure.

« Les conglomérats coréens continuent d'étendre leurs activités vers les marchés internationaux, notamment vers les Etats-Unis, l'Europe et la Chine, afin d'exploiter les formidables opportunités commerciales que ces régions représentent. Pour que leurs initiatives d'expansion soient une réussite, les multinationales coréennes doivent maîtriser et contrôler leurs processus de gestion de trésorerie à l'échelle mondiale, » a déclaré Kang Shin-Seong, président adjoint de Treasury and Global Banking Group de Shinhan Bank. « Les Services Infogérés de GXS sont un élément clé de nos services de Global Cash Management qui nous permettra de répondre aux exigences locales en matière d'intégration B2B pour des entreprises du monde entier. Cela représente un avantage concurrentiel important qui permettra de renforcer la souplesse

et d'accélérer la commercialisation. »

La capacité d'une banque à offrir des options d'intégration complètes et simples à ses clients d'entreprise peut être un vrai différenciateur dans le secteur hautement concurrentiel de la banque d'affaires. Selon Tower Group¹, « des banques de toutes tailles considèrent qu'il est difficile et cher de supporter les nombreux standards et la technologie en rapide évolution. » La rapport ajoute, « offrir une connectivité aux clients n'est pas est différenciateur en soi, mais rendre l'intégration plus facile et moins chère à mettre en œuvre et à maintenir peut permettre de gérer avec succès la complexité des relations de la banque d'affaires. »

L'externalisation du commerce électronique inter-entreprises vers GXS permet aux institutions financières d'étendre la souplesse de leurs modèles d'entreprise. Les banques peuvent se relier de manière transparente aux systèmes ERP de leurs clients d'entreprise, qu'ils utilisent des applications SAP, Oracle ou Microsoft. Cette souplesse renforce non seulement la compétitivité du portefeuille de gestion de trésorerie d'une banque en matière d'opportunités commerciales, mais améliore également la réactivité par rapport au client et la qualité du service. Les services de pointe de GXS dédiés au développement de maps et à l'intégration de nouveaux clients permettent d'améliorer la qualité et d'accélérer la mise en œuvre. Les capacités optimisées d'intégration B2B peuvent en outre permettre d'accélérer le développement de nouveaux produits. En éliminant les obstacles technologiques liés à l'intégration de clients d'entreprise qui peuvent souvent repousser de nouvelles offres de services, GXS peut permettre aux institutions financières de battre la concurrence au niveau de la commercialisation.

« Par la mise en œuvre de ses services de Global Cash Management, Shinhan Bank démontre véritablement sa capacité à innover et à faire face à la concurrence sur le marché mondial. De nombreux services bancaires sont devenus des produits standards avec peu de différenciation d'une banque à une autre », observe Raymond Teh, vice-président Asie-Pacifique chez GXS. « En utilisant les meilleures solutions d'intégration B2B, Shinhan Bank se démarque de la concurrence et fournit à ses clients des raisons convaincantes – l'intégration B2B et des capacités B2B mondiales – de choisir et de demeurer avec Shinhan Bank pour la gestion de trésorerie mondiale. »

Dans le cadre de ses Services Infogérés, GXS fournit les personnes, les processus et la technologie indispensables à la gestion quotidienne des opérations B2B mondiales d'une entreprise. Grâce aux Services Infogérés de GXS, les entreprises sont en mesure de libérer des ressources internes pour les recentrer sur les principaux objectifs de l'entreprise, de réduire leurs coûts et de compenser le manque de compétences internes du client. Parmi les entreprises qui prennent appui sur les Services Infogérés de GXS dans le monde entier figurent Avago Technologies, Bank of Montreal, BB&T, Eight O'Clock Coffee, Exel, InterTAN, Miller Brewing Company, PepsiAmericas, National Instruments, Royal Bank of Canada et Thomson Consumer Electronics. Les Services Infogérés de GXS s'appuient sur GXS Trading Grid[®] pour offrir aux entreprises une gestion des programmes B2B de classe mondiale. GXS Trading Grid est une plate-forme d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises mondiale qui soutient la création et l'adoption de solutions de chaîne logistique à la demande pour des entreprises de toutes tailles.

À propos de Shinhan Bank

Shinhan Financial Group Co. Ltd est le premier groupe financier de Corée à offrir des solutions financières complètes par l'intermédiaire d'un réseau puissant, One-Portal. Shinhan offre des produits et services de qualité dans les activités de banque commerciale, banque d'entreprise, cartes de crédit, banque privée, gestion de portefeuille, banque d'investissement, services de courtage et d'assurance. Shinhan dessert plus de 10 millions de clients actifs avec 15 000 employés et 1 000 agences de réseau dans le pays. La société compte 29 bureaux dans neuf pays, y compris aux États-Unis, au Royaume-Uni, au Japon, en Chine, en Allemagne, en Inde, à Hong Kong, au Vietnam et à Singapour.

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier, la synchronisation et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur GXS Trading Grid® pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Grâce à une présence mondiale inégalée, une gestion des partenaires commerciaux éprouvée et des services d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, les solutions à la demande de GXS optimisent les bénéfices de l'intégration pour toutes les entreprises.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe et en région Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le web sur www.gxs.com.

###

Contacts de presse :

Allison Tobin
GXS, Global Media Relations
+1-301-340-4988
Allison.tobin@gxs.com

Jane Cheng
GXS, Asia-Pacific Marketing
+852 2884 6029
jane.cheng@gxs.com

¹ Tower Group "B2Bank Integration: A New Acronym for the Changing E-Commerce Landscape," par Susan Feinberg, octobre 2006.