



IN THE NEWS

18 Station Road, Sunbury-on-Thames, Middlesex TW16 6SU, United Kingdom • +44 (0)1932 776047 t • +44 (0)1932 776216 f • www.gxs.co.uk

BB&T choisit GXS pour renforcer sa solution intégrée de financement de la chaîne d'approvisionnement

GXS et BB&T s'associent pour aider les entreprises à optimiser le fonds de roulement au sein de la chaîne d'approvisionnement

11 décembre 2007 — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, et Branch Banking and Trust (BB&T) ont annoncé aujourd'hui que BB&T a choisi les Services Infogérés de GXS pour renforcer sa solution intégrée de gestion de la chaîne logistique financière. Le nouveau service de BB&T offrira une plus grande valeur commerciale aux clients d'entreprise en intégrant trois fonctions bancaires essentielles de manière transparente : les opérations bancaires internationales, le financement aux entreprises et les services de paiement. Grâce à GXS, BB&T peut relier acheteurs et fournisseurs dans le monde entier sur une plate-forme intégrée de financement de la chaîne d'approvisionnement. Celle-ci leur offrira une visibilité en temps réel sur les processus de facturation et de paiement et leur permettra de refléter les activités de leurs chaînes logistiques physiques.

La croissance du volume du commerce mondial et la pression permanente pour améliorer les flux de trésorerie ont engendré des risques et des coûts inutilement élevés au sein de la chaîne d'approvisionnement. Autant les acheteurs que les fournisseurs ont besoin d'une solution complète pour la chaîne logistique financière qui corresponde à la chaîne logistique physique et qui assure une attribution appropriée et un traitement ponctuel du financement et des paiements. La solution intégrée de gestion de la chaîne logistique financière de BB&T permettra aux acheteurs et fournisseurs de financer leurs opérations liées à la chaîne d'approvisionnement en accord avec la production et le transport physiques des marchandises. Ceci renforce la valeur des opérations de chaîne logistique d'une entreprise et réduit les coûts et les risques inutiles en apportant une visibilité et un financement appropriés aux chaînes d'approvisionnement mondiales. En outre, la relation entre l'acheteur et le fournisseur est optimisée en comportant moins d'incertitudes et de processus manuels. Le service à la demande Order Lifecycle Visibility de GXS Trading Grid[®] offrira aux clients de BB&T une vue complète de leurs chaînes logistiques financières, depuis la livraison de la commande jusqu'au règlement de la facture.

« Grâce à l'aide de GXS, BB&T va au-delà du simple financement ou des services de paiement pour aider les clients à améliorer le fonds de roulement, la gestion de la liquidité et la gestion du risque, » déclare Bennett Bradley, vice-président exécutif et responsable du département Payments Solutions chez BB&T. « Chez certaines banques, les clients d'entreprise doivent recourir à trois domaines d'activité pour aligner leurs chaînes logistiques financières. Chez BB&T, ils feront appel à une seule ressource pour toutes les fonctions (opérations internationales, financement et paiements). En



IN THE NEWS

18 Station Road, Sunbury-on-Thames, Middlesex TW16 6SU, United Kingdom • +44 (0)1932 776047 t • +44 (0)1932 776216 f • www.gxs.co.uk

outre, notre partenariat avec GXS nous permet de répondre rapidement aux besoins de nos clients qui doivent améliorer la visibilité au sein de leurs chaînes d'approvisionnement en éliminant les processus manuels désuets. »

GXS Trading Grid permettra d'intégrer les systèmes ERP des clients et les applications produits de la banque.

L'intégration directe fournit une visibilité sur toutes les transactions de la chaîne logistique, qu'elles soient réglées par une lettre de crédit ou exécutées directement selon des conditions de compte ouvert. GXS permet aux banques d'obtenir une visibilité sur de nombreux documents liés à la chaîne d'approvisionnement échangés entre acheteurs et fournisseurs : commandes, modifications de commandes, connaissements, messages liés au statut des livraisons, factures commerciales et validations de factures. Cette visibilité sur la chaîne d'approvisionnement des clients donne les moyens à BB&T d'apporter une valeur ajoutée par l'intermédiaire de services de gestion du risque, de financement des acheteurs/fournisseurs et de traitement des paiements. L'un des défis à relever pour relier la chaîne logistique physique et financière est le manque de capacités de commerce électronique des petites entreprises. Trading Grid offre aux fournisseurs de petite envergure un portail Web qui permet d'envoyer et de recevoir des documents électroniques, des adaptateurs logiciels pour l'intégration de logiciels de comptabilité tels que Quickbooks et un Service Bureau qui convertit les documents papier vers des formats électroniques.

« Les entreprises continuent de solliciter l'aide de leurs partenaires bancaires pour aligner leurs chaînes logistiques financières sur leurs chaînes logistiques physiques, » souligne Steve Keifer, vice-président Industry and Product Marketing chez GXS. « En s'associant à GXS, BB&T peut rapidement et aisément obtenir une visibilité sur les chaînes d'approvisionnement de ses clients. Grâce aux nombreuses données sur le statut des commandes, des livraisons et des factures, BB&T peut recommander des solutions permettant aux clients d'optimiser leur fonds de roulement et les flux de trésorerie de leurs fournisseurs. »

GXS Trading Grid est une plate-forme d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises mondiale qui soutient la création et l'adoption de solutions de chaîne logistique à la demande pour des entreprises de toutes tailles. GXS Trading Grid est la plus importante communauté de commerce électronique au monde et est utilisée par plus de 35 000 clients pour l'échange de biens et de services, l'amélioration de la visibilité sur les opérations logistiques mondiales et la synchronisation des données produits. Trading Grid aide les clients à automatiser les communautés commerciales mondiales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes et en assurant les plus hauts niveaux d'intégration B2B et de collaboration.



IN THE NEWS

18 Station Road, Sunbury-on-Thames, Middlesex TW16 6SU, United Kingdom • +44 (0)1932 776047 t • +44 (0)1932 776216 f • www.gxs.co.uk

TowerGroup¹ explique, « Alors que les banques cherchent à améliorer l'expérience client en matière d'intégration de nouvelles solutions métier, elles se tournent vers les partenaires technologiques pour proposer des solutions qui vont au-delà des logiciels pour gérer les transmissions de données. Des banques de toutes tailles se concentrent à nouveau sur leurs principales compétences et un grand nombre d'entre elles considèrent l'intégration B2B entre banques et clients d'entreprise (B2Bank) comme un secteur où l'association à un ou plusieurs fournisseurs de solutions d'intégration apportera de nombreux avantages. »

À propos de BB&T

BB&T est actuellement la 11^{ème} plus grande société holding financière aux États-Unis avec plus de 127 milliards de dollars de fonds propres. Elle offre une gamme complète de services financiers regroupant assurances, marchés de capitaux, courtage d'investissements et de détail, opérations bancaires internationales et gestion de trésorerie. BB&T est systématiquement reconnue par le U.S. Small Business Administration comme l'une des banques du pays les plus conviviales pour les petites entreprises et était l'une de seulement 21 banques incluses dans l'enquête biennale réalisée par Greenwich et regroupant 600 banques à obtenir le prix d'excellence Greenwich dans la catégorie Services bancaires pour petites entreprises.

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont plus de 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur les services à la demande sur GXS Trading Grid[®] pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Les Services Infogérés de GXS, la solution d'externalisation du commerce électronique B2B de GXS, offrent aux clients l'expertise, l'infrastructure technique et le support de programmes nécessaires à l'exécution de programmes B2B mondiaux.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe et en Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le web sur www.gxs.com/fr.

Tous les produits et services mentionnés sont des marques de commerce de leurs sociétés respectives.

¹ TowerGroup, "B2Bank Integration: A New Acronym for the Changing Ecommerce Landscape" par Susan Feinberg, octobre 2006.

Contacts de presse :

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS

Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com