

## **GXS étend sa portée en Europe de l'Est avec le groupe Panteon comme nouveau revendeur de Trading Grid**

*Le groupe Panteon offrira le Service de Messagerie sur Trading Grid aux entreprises en Slovénie, Croatie, Bulgarie et Roumanie.*

**Gaithersburg, Md. — 21 Marche 2007** — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, a annoncé aujourd'hui que le groupe Panteon a été nommé revendeur de GXS Trading Grid®, renforçant ainsi le Programme Partenaire Européen de GXS et sa portée en Europe de l'Est. Le groupe Panteon, basé en Slovénie, assurera la revente du Service de Messagerie sur GXS Trading Grid à de grandes entreprises internationales de produits de consommation et à de grands détaillants et fabricants internationaux en Slovénie, Croatie, Bulgarie et Roumanie.

Le groupe Panteon possède une connaissance approfondie du commerce électronique et du marché, des langues et compétences locales de support au sein des pays dans lesquels il opère. GXS et le groupe Panteon sont en mesure d'offrir conjointement des solutions de commerce électronique inter-entreprises à la demande au marché de l'Europe de l'Est qui aideront les clients à adresser les principaux processus métier et à améliorer la collaboration avec leurs partenaires commerciaux à l'échelle mondiale. Le Service de Messagerie sur GXS Trading Grid permet aux entreprises d'échanger leurs documents métier tels que les prévisions, commandes, factures et paiements en temps réel et de manière sécurisée et fiable. Il négocie également les différences de technologie et de processus entre les partenaires commerciaux, réduisant ainsi la complexité pour l'utilisateur et créant de la valeur pour l'ensemble de la communauté commerciale. « L'Europe de l'Est représente une opportunité de croissance pour de nombreux clients de GXS répartis dans d'autres régions du monde, parmi lesquels un grand nombre ont des partenaires de production et d'autres opérations de chaîne logistique dans la région, » a déclaré Rory O'Neill, Directeur Alliances EMEA chez GXS. « Le groupe Panteon a choisi GXS Trading Grid pour sa portée mondiale, pour la qualité de nos solutions à la demande et pour notre programme partenaire performant qui offre un support produit étendu et le ferme engagement d'aider les partenaires à étendre leurs activités commerciales. GXS veille à ce que les partenaires soient dotés des compétences leur permettant d'aider les entreprises locales et internationales à profiter du commerce électronique de manière rapide et efficace. »

Le Service de Messagerie sur GXS Trading Grid regroupe des outils d'intelligence économique qui permettent aux entreprises de répondre immédiatement à des imprévus et de réduire le temps consacré à la localisation et au dépistage de problèmes liés aux commandes, factures et autres échanges B2B. Ils permettent également de réduire les coûts et d'augmenter les ventes grâce à des processus B2B plus efficaces et automatisés. Les entreprises sont ainsi en mesure d'utiliser le standard ou le protocole de leur choix, y compris AS2, XML ou EDI (Electronic Data Interchange) et de

convertir leurs données vers le format privilégié de leurs partenaires commerciaux pour qu'elles puissent être lues par le destinataire.

« Nous nous réjouissons de notre partenariat avec GXS car il nous permettra d'offrir une gamme de solutions beaucoup plus étendue en Slovénie, Croatie, Bulgarie et Roumanie et il renforcera l'intégration de nos clients avec des partenaires commerciaux du monde entier, » a déclaré Božidar Bajsič, directeur général du groupe Panteon. Les compétences de GXS et son support des standards et technologies du commerce électronique inter-entreprises nous permettront d'améliorer nos ventes et d'offrir à nos clients un support haut de gamme. Le Service de Messagerie sur GXS Trading Grid complète les services Panteon.net® et autres solutions du groupe Panteon et ceci apportera de nombreux avantages aux entreprises de l'Europe de l'Est souhaitant capitaliser sur des méthodes et technologies émergentes mais décisives de l'industrie.

Le Programme Partenaire de GXS cherche à établir des relations commerciales avec des vendeurs de logiciels indépendants (ISV), des distributeurs à valeur ajoutée, des consultants, des intégrateurs système et des organismes de normalisation de premier plan. Le Programme Partenaire de GXS regroupe trois modèles de partenariats – les partenaires technologiques, les partenaires de distribution et les alliances globales. Un éventail de services est disponible dans le cadre de ces modèles, y compris le support de programmes marketing et des documents créés en collaboration.

### **À propos du groupe Panteon**

Le groupe Panteon est un fournisseur local de premier plan en matière de services de commerce électronique inter-entreprises pour les secteurs du commerce, de la logistique et de l'assurance maladie. Il offre aux entreprises le support indispensable à la mise en œuvre du commerce électronique avec leurs partenaires. Les services du groupe Panteon regroupent des services de conseil, techniques et électroniques, par exemple des services de réseau avec Panteon.net®, ainsi que des services internet pour un échange sécurisé et fiable de messages avec Panteon.biz®. En Slovénie et en Croatie, le groupe Panteon détient plus de 95% de parts de marché pour les secteurs du commerce et de la logistique avec plus de 1 000 entreprises et utilisateurs appliquant les services Panteon.net®.

Le groupe Panteon a son siège à Kranj en Slovénie et offre un site web à l'adresse [www.panteongroup.com](http://www.panteongroup.com).

### **À propos de GXS**

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier, la synchronisation et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur GXS Trading Grid<sup>SM</sup> pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Grâce à une présence mondiale inégalée, une gestion des partenaires commerciaux éprouvée et des services d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, les solutions à la demande de GXS optimisent les bénéfices de l'intégration pour toutes les entreprises.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe, au Moyen-Orient, en Afrique et en région Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le web sur [www.gxs.com/fr](http://www.gxs.com/fr).

*Tous les produits et services mentionnés sont des marques de commerce de leurs sociétés respectives.*

###

**Pour de plus amples informations, veuillez contacter :**

Alistair Kent, Harvard Public Relations Ltd.

Tel: +44 (0) 20 8759 0005 Email: [gxs@harvard.co.uk](mailto:gxs@harvard.co.uk)

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS

Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: [denise.oakley@gxs.com](mailto:denise.oakley@gxs.com)