

GXS et OB10 annoncent leurs plans visant à renforcer l'automatisation des processus métier de l'industrie automobile grâce à une facturation électronique conforme aux réglementations dans le cadre de la Conférence Odette

La solution conjointe permet aux entreprises européennes de l'industrie automobile d'améliorer l'automatisation des processus métier afin de respecter les réglementations propres à chaque pays en matière de facturation

PRAGUE, CZ et LONDRES, Angleterre. — 22 novembre 2007 — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, et OB10, le principal réseau mondial de facturation électronique, ont annoncé aujourd'hui une alliance globale visant à améliorer et étendre considérablement le support pour la facturation électronique. Par l'intermédiaire de ce partenariat, GXS propose la solution de facturation électronique de OB10 – laquelle permet aux entreprises de mener des opérations de facturation électronique qui respectent les réglementations de l'Union Européenne (UE) – dans le cadre de la solution GXS Invoice Delivery Service (IDS). En s'appuyant sur GXS Trading Grid[®], les efforts conjoints des deux sociétés aideront les entreprises à accélérer l'automatisation des processus métier à l'échelle mondiale au sein de la chaîne logistique de l'industrie automobile. Les deux entreprises partagent une vision commune consistant à fournir des solutions qui automatisent les processus de chaîne logistique et complètent les investissements des entreprises au niveau des systèmes ERP (planification des ressources de l'entreprise) tout en assurant des flux de données de haute qualité au sein de la chaîne logistique mondiale étendue de l'industrie automobile et de celles d'autres secteurs d'activité.

GXS permet à tous les partenaires de la chaîne logistique automobile d'envoyer ou de recevoir des factures et d'autres documents électroniques sans qu'ils aient à se mettre d'accord sur les formats, les spécifications ou les méthodes de communication. L'efficacité et l'effectivité du processus de la facturation au paiement en sont ainsi améliorés. La DIRECTIVE UE 2001/115/EC, qui règle le processus de facturation électronique en Europe, exige que toute entreprise facturant une autre entreprise dans l'UE réponde à certaines normes de facturation électronique, notamment la définition de types de données que les factures doivent inclure et des exigences en matière de stockage pour les besoins d'audit. En raison des exigences propres à chaque pays et des différentes langues et monnaies, le processus de facturation électronique est très complexe en Europe, mais les réglementations permettent d'assurer un traitement adéquat et un stockage correct des factures pour un accès ultérieur. Grâce à GXS Invoice Delivery Service, soutenu par OB10, les entreprises peuvent se plier rapidement et facilement aux réglementations européennes sans devoir engager un processus de conformité onéreux et fastidieux par elles-mêmes et vraisemblablement offrir un avantage compétitif aux membres.

« La facturation électronique mondiale est un pilier de la proposition de valeur de GXS aux clients de la chaîne logistique automobile. En s'associant avec OB10, GXS permet aux clients de l'industrie automobile de s'adapter facilement à l'environnement réglementaire changeant tout en les rapprochant d'un pas de l'automatisation des processus métier mondiaux, » a déclaré Rory O'Neill, directeur des alliances globales chez GXS. « Le service de OB10 complète parfaitement la gamme complète de solutions pour le commerce électronique et l'intégration B2B de GXS. Grâce à GXS et OB10, les équipementiers automobiles (OEM) et leurs partenaires de la chaîne logistique à travers le monde seront en mesure de réduire les erreurs tout au long du processus order-to-cash et d'accélérer les cycles de paiement. »

Avec plus de 35 000 clients et une présence mondiale, GXS représente une formidable opportunité de croissance pour OB10. L'offre conjointe du service conforme à l'UE de OB10 et de la gamme complète de solutions pour le commerce électronique inter-entreprises de GXS offrira de nombreux avantages concrets aux acheteurs et fournisseurs : ils pourront notamment réduire les coûts de comptabilité, améliorer la conformité réglementaire et étendre la valeur des investissements actuels au niveau des systèmes ERP et de comptabilité. Par ailleurs, les clients de GXS peuvent mieux intégrer leur processus de facturation mondial à d'autres fonctions commerciales prises en charge par GXS Trading Grid, notamment le traitement des commandes, les prévisions de ventes et la gestion des paiements et de la trésorerie.

« Du point de vue de OB10, ce partenariat représente une formidable opportunité de croissance pour notre entreprise et offre un accès au marché mondial, » a souligné Jamie Gunn, directeur général de OB10. « Il représente en outre l'association de deux entreprises technologiques leaders qui font progresser l'automatisation de la chaîne logistique automobile mondiale, renforçant ainsi son accélération et éliminant les erreurs coûteuses. Il répond également à un besoin pour les clients qui réalisent des investissements au niveau de l'externalisation de la chaîne logistique où le processus de facturation ne représente qu'un élément du processus complet order-to-cash. Grâce au service de facturation électronique de OB10, des entreprises issues de multiples secteurs d'activité pourront bénéficier d'un traitement de la commande au paiement exact, en flux tendus et conforme aux réglementations. »

GXS Trading Grid[®] est une plate-forme d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises mondiale qui soutient la création et l'adoption de solutions de chaîne logistique à la demande pour des entreprises de toutes tailles. GXS Trading Grid est la plus importante communauté de commerce électronique au monde et est utilisée par plus de 35 000 clients pour l'échange de biens et de services, l'amélioration de la visibilité sur les opérations logistiques mondiales et la synchronisation des données produits. Trading Grid aide les clients à automatiser les communautés commerciales mondiales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes et en assurant les plus hauts niveaux d'intégration B2B et de collaboration.

About OB10

OB10 (www.OB10.com) est le seul réseau de facturation électronique B2B véritablement mondial*. OB10 simplifie et optimise les processus complexes de la facturation au paiement. Ni les clients, ni leurs fournisseurs ne sont appelés à implémenter quelque matériel ou logiciel que ce soit et OB10 n'impose pas de format de fichier de données spécifique. OB10 peut réduire les coûts du traitement par rapport à la facturation papier, typiquement de 60%, et apporte un retour

sur investissement en moins d'un an si le programme suit les directives sur les meilleures pratiques de OB10. Avec des bureaux en Europe, en Amérique du Nord et en Asie, OB10 respecte les réglementations en matière de TVA, de taxes et de facturation électronique et reçoit des factures de fournisseurs dans plus de 90 pays. Pour garantir une inscription des fournisseurs rapide et sans égale, chaque nouveau fournisseur du client est soutenu par une équipe d'implémentation des fournisseurs chargée de les aider à rejoindre le réseau OB10.

Les clients regroupent : Agilent Technologies, Apple, Barclays, Cargill, DHL, DSG International, Eli Lilly, Fisher Scientific, General Motors, GlaxoSmithKline, Hewlett Packard, IBM, Kellogg's, LogicaCMG, Mohawk Industries, Norwich Union, SaraLee, Shaw Industries et Xansa

* Source Forrester Research 2007

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier, la synchronisation et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur GXS Trading Grid® pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Grâce à une présence mondiale inégalée, une gestion des partenaires commerciaux éprouvée et des services d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, les solutions à la demande de GXS optimisent les bénéfices de l'intégration pour toutes les entreprises.

Basé à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe et en région Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le web sur www.gxs.co.uk.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS
Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com