



# IN THE NEWS

100 Edison Park Drive, Gaithersburg, MD 20878, U.S.A. • +1-800-560-4347 t • +1-301-340-4000 t • www.gxs.com

## **GXS est nommé membre fondateur du conseil sur les hautes technologies de l'Open Applications Group, Inc.**

*GXS va collaborer avec Cisco, IBM, Intel, Oracle, SAP et Microsoft pour développer les futurs standards d'intégration B2B*

**MICROSOFT GLOBAL HIGH-TECH SUMMIT, SAN JOSE, Calif. — 25 octobre 2007** — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, a annoncé aujourd'hui avoir été nommé membre fondateur du conseil sur les hautes technologies de l'Open Applications Group, Inc. (OAGi). Le rôle du conseil sur les hautes technologies de l'OAGi est de développer des normes d'intégration commerciale répondant aux différents besoins du secteur de la haute technologie en matière d'intégration et de permettre une collaboration intersectorielle au niveau de la chaîne d'approvisionnement. L'OAGi est un organisme de développement de normes ouvert, à but non lucratif et totalement indépendant qui se consacre à l'interopérabilité des processus métier internes et inter-entreprises. Le groupe OAGi régit également la norme OAGIS. Les membres fondateurs du conseil sur les hautes technologies sont Cisco, GXS, IBM, Intel, Oracle, SAP et Microsoft.

Disponible sans royalties ou frais de licence, la solution XML (extensible mark-up language) proposée par OAGIS est également la seule dont l'architecture peut répondre aux besoins d'intégration des entreprises, tant au niveau interne qu'externe. OAGIS repose sur un ensemble extensible et riche de définitions de processus et de messages XML. Il s'agit du format XML le plus abouti et d'une norme largement acceptée dans de nombreux secteurs. OAGIS est pris en charge par GXS Trading Grid<sup>®</sup>, la plate-forme mondiale d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises de la société qui est utilisée par les clients de GXS dans de nombreux secteurs d'activité et marchés géographiques. En tant que membre du conseil sur les hautes technologies, GXS apportera à OAGIS son expérience de l'intégration B2B dans le secteur de la haute technologie et soutiendra le développement d'une norme ouverte pour l'intégration des processus inter-entreprises.

« Le secteur de la haute technologie est confronté à une complexité sans précédent en termes de commercialisation, le nombre d'acteurs au niveau de la chaîne d'approvisionnement étant plus élevé que jamais, et la demande et l'approvisionnement disséminés dans le monde entier. Cette situation a augmenté le besoin de standards B2B ouverts pour rationaliser et automatiser la collaboration inter-entreprises au sein de la chaîne de valeur de la haute technologie, » déclare Ryan Kraudel, qui dirige la section Stratégie et Marketing pour le secteur de la haute technologie chez GXS.

« GXS s'engage à travailler avec OAGi au développement et à l'adoption de la norme OAGIS dans le secteur de la haute technologie et à s'assurer qu'elle continue d'offrir une solution d'intégration robuste, tant aujourd'hui qu'à l'avenir. »

Dans le cadre de son engagement envers le secteur de la haute technologie et la progression des fonctionnalités d'intégration B2B, GXS est sponsor Platine du Microsoft Global High-Tech Summit 2007. Cette conférence rassemble les spécialistes, entreprises, fournisseurs et autres leaders d'opinion du secteur de la haute technologie afin de discuter des défis auxquels le secteur doit faire face et les solutions potentielles. Texas Instruments, entreprise cliente de GXS ayant adopté l'OAGIS, présentera une étude de cas lors de cet événement. Dr. Hau Lee, directeur du Stanford Global Supply Chain Management Forum, présentera une vision des défis posés par la chaîne d'approvisionnement dans le secteur de la haute technologie. Le Dr. Hau Lee parlera notamment d'une étude récente portant sur les avantages de l'externalisation B2B pour des entreprises opérant dans divers secteurs, comme la fabrication haute technologie. Vous pouvez télécharger le rapport intégral sur [www.gxs.com](http://www.gxs.com).

« En tant que prestataire de service ancré dans le secteur de la haute technologie et les défis posés par l'intégration B2B, la participation de GXS au conseil sur les hautes technologies de l'OAGi permettra sans aucun doute d'accélérer l'adoption du standard OAGIS, » explique David Connelly, CEO de l'OAGi. « Notre but est de simplifier et de rentabiliser l'interopérabilité des processus métier pour les entreprises. GXS participe à cette mission. Les utilisateurs d'OAGIS profiteront de la participation de GXS au conseil tandis que les entreprises membres identifieront les meilleures pratiques en termes de mise en œuvre et d'adoption. »

Pour rester concurrentielles, les entreprises de la haute technologie doivent assurer la compatibilité de leurs communications B2B avec divers standards technologiques. Actif dans de nombreux organismes sectoriels de haute technologie, notamment EIDX, EDIFICE, OAG et RosettaNet, GXS permet aux entreprises d'éviter l'effervescence technologique et les dépenses liées à la prise en charge de tous les standards au sein des communautés commerciales grâce à la conversion des documents au format préféré du destinataire. Les entreprises peuvent ainsi se consacrer à leurs opérations commerciales clés tout en ayant la possibilité de traiter aisément avec tout fournisseur ou client. En outre, les fabricants d'équipement d'origine haute technologie font pression sur les fournisseurs afin d'obtenir des chaînes d'approvisionnement basées sur la demande avec des fonctionnalités de prise de décision presque instantanée. GXS permet aux entreprises d'automatiser les informations et les processus. En conséquence, les entreprises peuvent réduire le délai de commercialisation, conserver leur capital, optimiser les niveaux de stock et intégrer des méthodologies BTO (build-to-order, autrement dit « sur mesure »). Les entreprises de haute technologie qui se fient à GXS pour prendre en charge leurs chaînes d'approvisionnement pilotées par la demande regroupent Avago Technologies, Fairchild Semiconductor, GE Consumer and Industrial, InFocus, Panasonic, Texas Instruments et Thomson Consumer Electronics.

« Microsoft est fier de collaborer avec GXS pour mieux servir les entreprises du secteur de la fabrication haute technologie grâce à l'adoption de standards souples et utiles, » déclare Drew Gude, directeur des solutions industrielles de fabrication haute technologie aux Etats-Unis. « GXS reconnaît qu'en contribuant à une adoption rapide d'OAGIS et en offrant à ses clients la possibilité de prendre aisément en charge d'autres standards, l'intégration B2B mondiale pourrait bien se concrétiser pour les entreprises du monde entier de tous les secteurs. »

GXS Trading Grid est une plate-forme mondiale de services d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises qui soutient la création et l'adoption de solutions de gestion de chaîne logistique à la demande pour des entreprises de toutes tailles. GXS Trading Grid est la plus vaste communauté commerciale électronique au monde et est utilisée par plus de 35 000 clients pour l'échange de biens et de services, une visibilité accrue sur les opérations logistiques mondiales et la synchronisation des données produits. Trading Grid aide les clients à automatiser les communautés commerciales globales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes, et en assurant les plus hauts niveaux d'intégration B2B et de collaboration.

## **À propos de GXS**

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier, la synchronisation et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur les services à la demande de GXS Trading Grid® pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Grâce à une présence mondiale inégalée, une gestion des partenaires commerciaux éprouvée et des solutions d'externalisation du commerce électronique inter-entreprises, GXS permet de maximiser les avantages de l'intégration pour les entreprises.

Basé à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial à des clients établis en Amérique, en Europe et en région Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le Web sur [www.gxs.com](http://www.gxs.com).

###

*Tous les produits et services mentionnés sont des marques de commerce de leurs sociétés respectives.*

### **Contacts de presse :**

Allison Tobin, GXS  
Global Media & Analyst Relations  
+1 (301) 340-4988  
allison.tobin@gxs.com