

GXS et OB10 forment une alliance stratégique visant à renforcer l'automatisation des processus métier grâce à une facturation électronique conforme aux réglementations

La solution de facturation électronique de OB10 permet aux clients de GXS de satisfaire aux réglementations en matière de facturation spécifiques à l'UE et à chaque pays

5 février 2008 — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, et OB10, un réseau mondial de facturation électronique en temps réel de pointe, ont annoncé aujourd'hui une alliance globale visant à améliorer et étendre considérablement le support pour la facturation électronique. Par l'intermédiaire de ce partenariat, GXS propose la solution de facturation électronique unique et conforme aux réglementations fiscales de OB10 dans le cadre de la solution GXS Invoice Delivery Service (IDS). En s'appuyant sur GXS Trading Grid[®], les efforts conjoints des deux sociétés aideront les entreprises à atteindre une réelle automatisation mondiale des processus métier. Les deux entreprises partagent une vision commune qui est de fournir des solutions qui automatisent les processus de chaîne logistique et complètent les investissements des entreprises en systèmes ERP (systèmes de planification des ressources de l'entreprise) tout en assurant des flux de données de haute qualité au sein de la chaîne logistique mondiale étendue.

GXS permet aux entreprises d'envoyer ou de recevoir des factures et d'autres documents électroniques sans qu'ils aient à convenir des formats, des spécifications ou des méthodes de communication. L'efficacité et l'effectivité du processus, de la facturation jusqu'au paiement, en sont ainsi améliorées. En utilisant le service de OB10 par l'intermédiaire de GXS, les clients peuvent effectuer une facturation électronique conforme aux réglementations internationales en matière d'impôts dans 24 pays sur quatre continents, soit en Amérique du Nord, en Europe, en Asie et en Australie. Par exemple, la DIRECTIVE UE 2001/115/CE, qui règle le processus de facturation électronique en Europe, exige que toute entreprise facturant une autre entreprise dans l'UE réponde à des normes de facturation électronique bien spécifiques, notamment des définitions de types de données que les factures doivent inclure et des exigences en matière de stockage pour les besoins d'audit. En raison des exigences propres à chaque pays et des différences de langues et de monnaies, le processus de facturation électronique est extrêmement complexe en Europe, mais les réglementations permettent d'assurer un traitement et un stockage correct des factures pour un accès ultérieur. Grâce à GXS et OB10, les entreprises peuvent répondre rapidement et facilement aux réglementations européennes sans devoir engager elles-mêmes un processus de conformité long et coûteux, offrant ainsi vraisemblablement un avantage compétitif aux membres.

« La facturation électronique mondiale est un pilier de la proposition de valeur de GXS à ses clients. En s'associant avec OB10, GXS permet aux clients de s'adapter facilement à l'environnement réglementaire changeant tout en les

rapprochant de l'automatisation mondiale des processus métier, » a déclaré Bobby Patrick, vice-président senior et directeur du marketing chez GXS. « Le service de OB10 complète parfaitement la gamme complète de solutions pour le commerce électronique et l'intégration B2B de GXS. Grâce à GXS et OB10, des entreprises du monde entier sont en mesure de réduire les erreurs tout au long du processus order-to-cash et d'accélérer les cycles de paiement. »

Avec plus de 35 000 clients et une présence mondiale, GXS représente une formidable opportunité de croissance pour OB10. Le service conforme aux réglementations fiscales de OB10 et la gamme complète de solutions pour le commerce électronique inter-entreprises de GXS offriront ensemble de nombreux avantages concrets aux acheteurs et fournisseurs : ils pourront notamment réduire les coûts de comptabilité, améliorer la conformité réglementaire et étendre la valeur des investissements actuels en systèmes comptables et ERP. Par ailleurs, les clients de GXS peuvent mieux intégrer leur processus de facturation globale à d'autres fonctions commerciales prises en charge par GXS Trading Grid, notamment le traitement des commandes, les prévisions de ventes et la gestion des paiements et de la trésorerie.

« Du point de vue de OB10, ce partenariat représente une formidable opportunité de croissance pour notre entreprise et offre un accès au marché mondial, » a souligné Jamie Gunn, directeur général de OB10. « Il représente en outre l'association de deux entreprises technologiques leaders qui font progresser l'automatisation de la chaîne logistique mondiale, accélérant ainsi les processus et éliminant les erreurs coûteuses. Il répond également à un besoin pour les clients qui réalisent des investissements au niveau de l'externalisation de la chaîne logistique où le processus de facturation ne représente qu'un élément du processus complet order-to-cash. Grâce au service de facturation électronique de OB10, les clients de GXS pourront bénéficier d'un traitement de la commande jusqu'au paiement en grande partie correct dès le premier traitement, en flux tendus et conforme aux réglementations. »

GXS Trading Grid est une plate-forme d'intégration et de commerce électronique inter-entreprises mondiale qui soutient la création et l'adoption de solutions de chaîne logistique à la demande pour des entreprises de toutes tailles. GXS Trading Grid est la plus importante communauté de commerce électronique au monde et est utilisée par plus de 35 000 clients pour l'échange de biens et de services, l'amélioration de la visibilité sur les opérations logistiques mondiales et la synchronisation des données produits. Trading Grid aide les clients à automatiser les communautés commerciales mondiales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes et en assurant les plus hauts niveaux d'intégration B2B et de collaboration.

À propos de OB10

OB10 est le premier réseau de facturation électronique B2B mondial. OB10 simplifie et optimise les processus complexes de la facturation jusqu'au paiement. Ni les clients, ni leurs fournisseurs ne sont appelés à implémenter quelque matériel ou logiciel que ce soit et OB10 n'impose pas de format de fichier de données spécifique. OB10 peut réduire les coûts du traitement par rapport à la facturation papier, typiquement de 60%, et apporte un retour sur investissement en moins d'un an si le programme suit les directives sur les meilleures pratiques de OB10. Avec des bureaux en Europe, en Amérique du Nord et en Asie, OB10 respecte les réglementations en matière de TVA, de taxes et de facturation électronique et reçoit des factures de fournisseurs dans plus de 90 pays. Pour garantir une inscription des fournisseurs rapide et sans égale, chaque nouveau fournisseur du client est soutenu par une équipe d'implémentation des fournisseurs chargée de les aider à rejoindre le réseau OB10. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.OB10.com.

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier et la collaboration entre partenaires commerciaux. De nombreuses entreprises de par le monde, dont 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur les services à la demande sur GXS Trading Grid® pour étendre les réseaux d'approvisionnement, optimiser les lancements de produits, automatiser les entrées en stock, gérer les paiements électroniques et améliorer la visibilité sur la chaîne logistique. Les Services Infogérés de GXS, la solution d'externalisation du commerce électronique B2B de GXS, offrent aux clients l'expertise, l'infrastructure technique et le support de programmes nécessaires à l'exécution de programmes B2B avec des partenaires commerciaux du monde entier.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre un vaste réseau mondial et a des bureaux régionaux en Amérique, en Europe et en Asie-Pacifique. Retrouvez GXS sur le Web sur www.gxs.com/fr.

Tous les produits et services mentionnés sont des marques de commerce de leurs sociétés respectives.

Contacts :

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS

Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com