

GXS offre à John Crane une visibilité du cycle de vie des commandes

Le leader mondial dans la fabrication de systèmes mécaniques d'étanchéité choisit GXS pour l'automatisation de ses processus de prévision et logistiques

18 février 2005 - GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, a annoncé aujourd'hui avoir été choisi par John Crane dans le but de fournir un programme complet intégrant infogérance et portail fournisseur. Ce programme permettra à John Crane, le leader technologique reconnu et plus grand fabricant mondial de produits mécaniques d'étanchéité, d'assurer la communication et la gestion des prévisions et des livraisons avec ses fournisseurs.

La solution « OLV » (visibilité du cycle de vie des commandes), un portail fournisseur en ligne et partie intégrante de GXS Trading GridSM, fournira tant aux acheteurs et planificateurs internes de John Crane qu'à ses fournisseurs externes les moyens de créer et d'avoir une visibilité en ligne sur les prévisions, les accusés de réception et les avis d'expédition électroniques. La solution favorisera également le rapprochement du système de Gestion Intégrée (ERP) de John Crane vers ses fournisseurs EDI et non EDI (Échange de données informatisé). Grâce à cet accord, John Crane et ses fournisseurs seront en mesure de réaliser des gains de performance substantiels, notamment en terme de productivité du personnel et de prévisibilité. En outre, dans le cadre de l'implémentation et de la formation de ses partenaires, John Crane mettra en œuvre l'ensemble des services de GXS Community Link, une solution dédiée à l'intégration des partenaires commerciaux et offrant des prestations de déploiement, de formation et de tests communautaires.

« En raison du caractère dynamique de l'activité de John Crane et de notre longue collaboration avec GXS, la solution OLV était tout à fait logique pour nous, » a déclaré Guy Hagen, responsable des achats pour John Crane. « Nous voulions une solution automatisée et abordable pour communiquer des informations telles que les prévisions et les changements à nos fournisseurs de petite et moyenne envergure. Parallèlement, nous cherchions à offrir une visibilité plus étendue sur tous les fournisseurs à nos acheteurs et planificateurs, que les formats reposent sur l'EDI ou sur le Web. OLV offre en toute simplicité une connectivité à coût abordable et une source d'informations et de contrôle centralisée qui ne peuvent tout simplement pas être atteints par des moyens traditionnels tels que l'échange manuel par courrier électronique, par télécopie et par téléphone. »

Grâce à OLV, John Crane et ses fournisseurs bénéficieront d'avantages tangibles, parmi lesquels :

- Productivité accrue grâce à la communication électronique avec les fournisseurs, libérant ainsi le personnel pour les concentrer sur les activités au cœur du métier

- Taux d'exécution des commandes en croissance grâce à la notification anticipée des planificateurs en cas de livraisons partielles et retardées afin d'organiser un approvisionnement alternatif
- Relations renforcées avec les fournisseurs, se traduisant par une amélioration de la qualité des produits et de la ponctualité des livraisons
- Coûts réduits grâce à l'échange électronique de documents, permettant à John Crane et à ses fournisseurs de réinvestir dans des opportunités à valeur ajoutée

Le service OLV permet en outre à John Crane de répondre aux besoins de ses clients majeurs de la construction automobile en matière d'échange électronique de documents.

« GXS Trading Grid et des solutions telles que OLV ont été spécialement conçues pour des entreprises telles que John Crane et sa communauté de fournisseurs qui doivent être en mesure d'automatiser et de gérer facilement les processus métier au-delà des quatre murs de leur entreprise, » a souligné Michael Del Sarto, directeur des solutions collaboratives chez GXS. « OLV offre à John Crane une solution hébergée robuste, adaptée à leurs besoins spécifiques, les libérant des préoccupations et des problèmes liés à la gestion des logiciels et de la connectivité des partenaires commerciaux. »

Un nombre croissant d'entreprises migrent vers Trading Grid et OLV en raison de leur capacité à connecter des partenaires commerciaux au coin de la rue et au bout du monde, et à automatiser des procédures manuelles tout au long du processus de prévision jusqu'au règlement. De nombreuses entreprises reconnaissent que des solutions de Gestion intégrée et développées en interne ne peuvent rivaliser avec les résultats rapides et les coûts avantageux de GXS OLV.

About John Crane

John Crane est le leader technologique reconnu et le plus grand fabricant au monde de systèmes mécaniques d'étanchéité et produits associés. Forts de plus de 6 000 employés répartis dans plus de 50 pays, nous assurons une présence globale sans précédent allié à un service et un support local et personnalisé. John Crane offre une sélection étendue de joints mécaniques et de systèmes de support d'étanchéité, de garnitures mécaniques, d'accouplements de transmission en puissance et de systèmes de lubrification centralisés sous les marques John Crane, Sealol, Safematic, Flexibox, Metastream, Powerstream et Lemco. Ces produits sont mis en œuvre dans des équipements rotatifs au sein d'applications industrielles sur les marchés pétrolier, chimique, pharmaceutique, industriel, alimentaire, du papier, de l'exploitation des mines et des minéraux, de l'énergie, du transport, de l'eau, de la réfrigération, de l'automobile et des appareils ménagers. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.johncrane.com.

À propos de Global eXchange Services

Global eXchange Services (GXS) est un leader mondial dans le domaine des solutions de commerce électronique inter-entreprises ("B2B") visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier et le travail en collaboration. De nombreuses entreprises de par le monde, dont plus de la moitié des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur les solutions globales d'interopérabilité et d'exécution de la chaîne logistique de GXS pour parvenir à l'équilibre parfait entre offre et demande. Largement actives au plan de la standardisation internationale, les solutions GXS, basées sur la plate-forme Trading GridSM, aident l'ensemble des utilisateurs, quelle que soit leur taille, à se connecter avec leurs partenaires internationaux, à synchroniser les informations sur les produits et à optimiser l'exécution des chaînes logistiques. Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre à la fois des débouchés commerciaux et des services de support aux entreprises et à leurs partenaires répartis dans le monde. Pour plus d'informations sur GXS, rendez-vous sur www.gxs.com <<http://www.gxs.com>>.

Contactes de presse:

Lindsey Brookes, Harvard Public Relations Ltd.

Tel: +44 (0) 20 8759 0005 / +44 (0) 7909 524 426 Email: gxs@harvard.co.uk

Denise Oakley, European marketing programmes director, GXS

Tel : +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com