

Microsoft et GXS forment une alliance stratégique pour accélérer et simplifier la collaboration mondiale entre les entreprises

Microsoft choisit GXS Trading Grid comme réseau B2B mondial de choix pour BizTalk Server

10 mai 2006 — Microsoft Corp. et GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, ont annoncé aujourd'hui une alliance stratégique pour commercialiser des solutions innovantes visant à accélérer et simplifier l'intégration entre partenaires commerciaux du monde entier. L'alliance vise à faciliter les initiatives d'intégration B2B tout au long des chaînes d'approvisionnement mondiales en s'appuyant sur une offre de logiciels et de services regroupant Microsoft® BizTalk® Server 2006, SQL Server™ 2005, le système Microsoft Office 2007 et GXS Trading GridSM. Dans le cadre du partenariat, les deux sociétés commercialiseront conjointement leurs solutions B2B leaders pour permettre à des entreprises de toutes tailles et en tous points du globe de mettre en place des réseaux de commerce électronique collaboratifs et temps réel qui relient leurs partenaires commerciaux tout au long des chaînes d'approvisionnement.

« Des entreprises de toutes tailles continuent d'exprimer une forte demande pour des solutions B2B hautement évolutives et économiques qui relient leurs partenaires commerciaux, » a déclaré Sanjay Parthasarathy, vice-président de groupe du Developer and Platform Evangelism Group chez Microsoft. « Ces solutions doivent être en mesure de relier l'Information Worker, le développeur et l'expert en informatique pour offrir au client une expérience homogène. Nous nous réjouissons que GXS prenne en charge les technologies clés de Microsoft dans le cadre du Trading Grid et qu'elle fasse bénéficier des entreprises réparties dans le monde entier d'une solution conjointe Microsoft / GXS facilitant une collaboration B2B en temps réel. »

Les points clés de l'alliance sont les suivants :

- **GXS prendra appui sur la technologie Microsoft au sein de GXS Trading Grid pour accélérer et simplifier l'intégration entre les entreprises.** En exploitant Microsoft BizTalk Server 2006 et la technologie SQL Server 2005 au sein de GXS Trading Grid, GXS permet aux clients de capitaliser sur leurs investissements existants en technologies Microsoft .NET Framework au-delà de leur entreprise en les reliant de manière transparente à leurs partenaires commerciaux.
- **GXS a développé une solution « Grid-Ready » disponible dans le monde entier en prenant appui sur BizTalk Server 2006.** L'utilisation conjointe de Microsoft BizTalk Server 2006 et de GXS Trading Grid

offre une plate-forme unique s'étendant sur les logiciels de poste de travail, de serveur et de services que les entreprises peuvent mettre en œuvre pour tous les processus B2B afin d'assurer leur succès. Une solution Grid Ready reposant sur BizTalk Server 2006 sera mise à la disposition de la clientèle de GXS regroupant plus de 40 000 clients dans le monde entier, leur permettant ainsi d'intégrer facilement et simultanément jusqu'à plusieurs centaines de partenaires commerciaux.

- **Microsoft choisit GXS Trading Grid comme réseau B2B mondial de choix pour BizTalk Server 2006.** Microsoft préconise GXS Trading Grid en raison de son fonctionnement transparent avec BizTalk Server 2006 et de la portée mondiale inégalée de GXS qui intègre plus de 150 000 partenaires commerciaux et 40 000 clients.
- **Microsoft et GXS prévoient une collaboration qui facilitera et améliorera l'intégration entre le poste de travail et la chaîne d'approvisionnement.** Les deux sociétés projettent ensemble de transformer radicalement la manière dont les Information Workers participent aux processus de commerce électronique B2B avec leurs partenaires commerciaux. GXS prévoit de simplifier l'intégration des différents standards et protocoles afin de permettre aux utilisateurs du système Microsoft Office 2007 et de Microsoft Dynamics™ d'automatiser rapidement et facilement leurs processus métier avec leurs clients et fournisseurs.

« GXS est à présent en mesure de mener la prochaine vague d'intégration et d'innovation B2B grâce aux fonctionnalités puissantes offertes par les technologies Microsoft .NET Framework, y compris BizTalk Server. Ceci s'applique particulièrement aux entreprises qui requièrent des outils financièrement avantageux pour s'adapter aux standards d'intégration variés et évolutifs de leurs partenaires commerciaux de plus grande envergure, » a souligné Gary Greenfield, président-directeur général chez GXS. « En collaborant avec GXS et en choisissant GXS Trading Grid comme réseau de référence pour BizTalk Server, Microsoft permet à des entreprises de toutes tailles de transformer les charges nécessaires en potentiels de croissance et de débouchés au niveau de leurs chaînes d'approvisionnement. »

GXS Trading Grid est la plate-forme d'intégration globale et unique de GXS qui permet d'adapter et de rationaliser les processus métier inter-entreprises. Trading Grid est la plus importante communauté de commerce électronique au monde et est utilisé par plus de 40 000 clients pour l'échange de biens et de services. Grâce à une plate-forme de commerce électronique inter-entreprises orientée vers les services, GXS Trading Grid aide les entreprises à automatiser les communautés commerciales globales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes, et en validant un nouveau degré d'intégration des processus et de veille économique.

Selon le rapport de Gartner « *Cool Vendors in B2B Integration and Managed File Transfer*¹ », « de nouvelles approches et l'optimisation d'approches traditionnelles de l'intégration multi-entreprises offrent aux utilisateurs un plus grand choix de méthodes pour leurs projets inter-entreprises. Les entreprises classiques commencent à profiter du fait que très souvent, les déploiements inter-entreprises créent rapidement de la valeur et un retour sur investissement élevé. »

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier et le travail en collaboration. De nombreuses entreprises de par le monde, dont plus de 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune s'appuient sur GXS Trading Grid pour parvenir à l'équilibre parfait entre l'offre et la demande. Largement actives au plan de la standardisation internationale, GXS permet à l'ensemble des clients, quelle que soit leur taille, de se connecter avec leurs partenaires internationaux, de synchroniser les informations sur les produits, d'optimiser les niveaux de stock et les prévisions de la demande et d'accélérer l'exécution des chaînes logistiques.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre à la fois des débouchés commerciaux et des services de support aux entreprises et à leurs partenaires répartis dans le monde. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.gxs.com.

À propos de Microsoft

Fondé en 1975, Microsoft (Nasdaq « MSFT ») est le leader mondial dans les logiciels, les services et les solutions aidant les particuliers et les entreprises à réaliser leur potentiel.

Pour de plus amples renseignements (médias uniquement) :

Louise Matthews, Harvard Public Relations Ltd.

Tel: +44 (0) 20 8759 0005 / +44 (0) 7909 524 426 Email: gxs@harvard.co.uk

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International, GXS

Tel: +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com

Remarque aux rédacteurs en chef : Si vous désirez obtenir de plus amples renseignements sur Microsoft, visitez la page Web de Microsoft Web à l'adresse <http://www.microsoft.com/presspass> sur les pages d'information du groupe Microsoft. Les liens Web, les numéros de téléphone et les titres étaient exacts au moment de la publication, mais ont pu être modifiés depuis. Pour obtenir de l'assistance supplémentaire, les journalistes et les analystes peuvent communiquer avec l'équipe d'intervention rapide de Microsoft ou avec l'une des personnes dont le nom figure à l'adresse <http://www.microsoft.com/presspass/contactpr.msp>.

Gartner, *Cool Vendors in B2B Integration and Managed File Transfer*, 2006, par L. Frank Kenney et Benoit J. Lheureux, 16 mars 2006.

Microsoft, BizTalk et Microsoft Dynamics sont des marques déposées ou des marques de commerce de Microsoft Corp. aux États-Unis et/ou dans d'autres pays.

Les noms de produits et d'entreprises mentionnés ici peuvent être des marques de commerce de leurs propriétaires respectifs