



IN THE NEWS

18 Station Road, Sunbury-on-Thames, Middlesex TW16 6SU, United Kingdom • +44 (0)1932 776047 t • +44 (0)1932 776216 f • www.gxs.co.uk

GXS rejoint Microsoft et d'autres leaders de l'industrie au sein de l'Interop Vendor Alliance

L'alliance vise à relier des personnes, des données et des systèmes hétérogènes

14 novembre 2006 — GXS, un fournisseur leader de solutions de commerce électronique inter-entreprises, a annoncé aujourd'hui avoir rejoint l'Interop Vendor Alliance en tant que membre fondateur. Cette alliance, créée par Microsoft, a pour mission d'améliorer l'interopérabilité avec les systèmes Microsoft pour les clients et fournisseurs de technologies Microsoft. Les entreprises membres travailleront en collaboration afin d'assurer une meilleure interopérabilité entre des systèmes back-office hétérogènes et les technologies Microsoft.

La participation de GXS à cette alliance fait suite à la création d'une alliance stratégique entre Microsoft et GXS pour commercialiser des solutions innovantes destinées à accélérer et simplifier l'intégration entre des partenaires commerciaux du monde entier. L'un des principaux objectifs de l'alliance entre les deux entreprises consiste à assurer et améliorer l'intégration entre les systèmes basés sur Microsoft et la chaîne d'approvisionnement. GXS et Microsoft ont récemment finalisé avec succès l'intégration de [BizTalk Server 2006 de Microsoft et de GXS Trading GridSM](#). Les deux entreprises travaillent par ailleurs en collaboration sur un certain nombre de projets d'interopérabilité dans le cadre desquels GXS Trading Grid sera relié à des plates-formes Microsoft telles que Microsoft SQL Server, Microsoft Office 2007, Microsoft Windows Vista et Microsoft Dynamics.

« L'entreprise moderne regroupe un vaste éventail de systèmes et de technologies hétérogènes. La complexité de ce modèle augmente lorsque les entreprises externalisent la production et les technologies de l'information vers des régions éloignées. Cette alliance a pour but de réduire la complexité en assurant une interopérabilité avec les technologies Microsoft, » a souligné Sam Rosenbalm, directeur, développement commercial chez Microsoft Corp. « GXS apporte à l'Interop Vendor Alliance des décennies d'expérience en matière de processus et de technologies B2B. L'expérience de GXS favorisera la création de solutions interopérables sur la plate-forme Microsoft, notamment au niveau de l'approvisionnement mondial, de la visibilité de la chaîne logistique et de l'intégration B2B. »

De nombreuses entreprises de moyenne envergure ont investi dans des systèmes internes d'automatisation et de productivité tels que les logiciels de gestion intégrés (ERP) et l'échange de données informatisé (EDI). Contrairement aux organisations les plus larges, les moyennes entreprises n'avaient pas les ressources nécessaires pour assurer l'interopérabilité de ces systèmes avec les plates-formes basées sur Microsoft de leur entreprise et de leurs partenaires commerciaux. En reliant les systèmes au sein de l'entreprise et à ceux de leurs fournisseurs et clients, les moyennes entreprises seront en mesure de maximiser le retour sur investissement de leurs systèmes existants.

« L'idée fondamentale de l'Interop Vendor Alliance est de simplifier la coordination et l'échange d'informations au sein d'une entreprise et entre plusieurs entreprises. Actuellement, même les meilleurs professionnels en technologies de l'information se heurtent à des difficultés au niveau des besoins d'interopérabilité entre des systèmes internes et externes, » a déclaré Rowland Archer, CTO chez GXS. « En participant à l'Interop Vendor Alliance, GXS entend assurer et simplifier l'interopérabilité entre les systèmes d'entreprise afin de rendre l'intégration du commerce électronique inter-entreprises plus simple et moins fastidieuse. GXS applaudit la création de l'Interop Vendor Alliance et se réjouit d'avoir l'occasion de contribuer à la direction du groupe. »

Les membres fondateurs de l'Interop Vendor Alliance regroupent Sun Microsystems; AMD; BEA Systems, Inc; Business Objects; Carbon Project, Inc.; Centeris Corporation; Citrix; Computer Associates – Wily; GXS; JN Bridge LLC; KERNAL Networks; Levi, Ray & Shoup, Inc.; NEC Corporation of America; Network Appliance; Q4bis, Inc.; Quest Software; SIEMENS Networks LLC; Software AG; SugarCRM, Inc.; Symphony Services, Corp.; Xcalia et XenSource, Inc.

Microsoft a nommé GXS Trading Grid son réseau B2B mondial de choix pour BizTalk Server 2006. GXS Trading Grid est la plate-forme d'intégration globale et unique de GXS qui permet d'adapter et de rationaliser les processus métier inter-entreprises. Trading Grid est la plus importante communauté de commerce électronique au monde et est utilisé par plus de 40 000 clients pour l'échange de biens et de services. Grâce à une plate-forme de commerce électronique inter-entreprises orientée vers les services, GXS Trading Grid aide les entreprises à automatiser les communautés commerciales globales en réduisant les complexités introduites par des standards en évolution constante, en éliminant les tâches manuelles et redondantes, et en validant un nouveau degré d'intégration des processus et de veille économique.

À propos de Interop Vendor Alliance

Créé en 2006, le groupe Interop Vendor Alliance est actif dans tous les secteurs d'activité et a pour mission de relier des personnes, des données et des systèmes hétérogènes en assurant une meilleure interopérabilité avec les systèmes Microsoft. Pour plus d'informations sur l'Interop Vendor Alliance, rendez-vous sur le site de l'Interop Vendor Alliance Web <http://www.interopvendoralliance.org/>.

À propos de GXS

GXS est un fournisseur leader mondial de solutions de commerce électronique inter-entreprises visant à simplifier et optimiser l'intégration des processus métier et le travail en collaboration. De nombreuses entreprises de par le monde, dont plus de 75 pour cent des 500 sociétés classées par la revue Fortune, s'appuient sur GXS Trading GridSM pour parvenir à l'équilibre parfait entre l'offre et la demande. Largement actives au plan de la standardisation internationale, les solutions de GXS permettent à l'ensemble des utilisateurs, quelle que soit leur taille, à se connecter avec leurs partenaires internationaux, à synchroniser les informations sur les produits, à optimiser les niveaux de stock et les prévisions de la demande et à accélérer l'exécution des chaînes logistiques.

Basée à Gaithersburg, Maryland, GXS offre à la fois des débouchés commerciaux et des services de support aux entreprises et à leurs partenaires répartis dans le monde. Pour plus d'informations sur GXS, rendez-vous sur www.gxs.com.

#####

Microsoft et BizTalk sont des marques déposées ou des marques de commerce de Microsoft Corp. aux États-Unis et/ou dans d'autres pays. Les noms de produits et d'entreprises mentionnés ici peuvent être des marques de commerce de leurs propriétaires respectifs.

Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Alistair Kent, Harvard Public Relations Ltd.

Tel: +44 (0) 20 8759 0005 Email: gxs@harvard.co.uk

Denise Oakley, Director, Marketing Programmes International GXS

Tel - +44 (0) 1932 776408 / +44 (0) 7768 537 481 Email: denise.oakley@gxs.com